



Lettera agli Azionisti

Gentili Azionisti,

l'esercizio 2022 ha visto il consolidamento del nuovo modello di business di OVS, che si è tramutato in risultati in forte crescita sia sotto il profilo delle vendite che sotto quello della redditività.

Superata la logica del retailer verticalmente integrato, OVS oggi si sta trasformando in un contenitore-piattaforma che propone un ampio ventaglio di brand, prevalentemente di proprietà, riuscendo così a garantire una *shopping experience* che coniuga i diversi gusti e stili di vita dei nostri clienti con l'identità dell'insegna.

Con questa strategia siamo stati in grado di coinvolgere una clientela più esigente ed articolata, supportati dall'ottima performance del brand Piombo, che registra un apprezzamento sempre più ampio. Infatti, proprio l'attuale scenario di mercato caratterizzato da marcate tensioni inflative, ha visto un numero considerevole di consumatori che, abbandonando le fasce prezzo premium, hanno trovato in OVS lo stile e la qualità a cui erano abituati.

I ricavi hanno superato gli 1,5 miliardi di Euro, grazie principalmente ad una forte crescita delle vendite a parità di perimetro, soprattutto nel *category* donna, che è sia quello dimensionalmente più rilevante a livello di mercato, sia quello in cui storicamente la Società aveva maggiormente sofferto la concorrenza dei player internazionali.

Grazie ad una calibrata azione sui listini di vendita e ad un'ulteriore riduzione delle attività promozionali il *gross margin* percentuale è stato pari al 57,1%, valore superiore sia al 2021 che al 2019, ultimo anno pre-pandemia. Sul fronte dei costi, inoltre, l'attenta gestione del rischio aveva portato nel corso del 2021 a bloccare diversi contratti di acquisto a prezzi che poi si sono rivelati vantaggiosi, limitando l'impatto dell'inflazione subita da tutti i retailer.

Nel complesso, l'incremento del *gross margin* ha quindi più che compensato i maggiori costi di negozio conducendo ad un **EBITDA di oltre 180 milioni di Euro**, in crescita di 33 milioni di Euro rispetto all'esercizio precedente.

Il flusso di cassa operativo è stato pari a 64 milioni di Euro, prima della distribuzione di dividendi e dell'acquisto di azioni proprie per un totale di 36 milioni di Euro. Questo importante risultato è stato raggiunto in un quadro di forte ripresa degli investimenti: abbiamo infatti realizzato sia un robusto rinnovamento dei negozi, sia numerosi interventi nell'automazione delle *operations* e nella digitalizzazione. L'anno si chiude con un **rapporto di indebitamento su EBITDA pari a 0,90x**.

OVS SpA

Sede legale: Via Terraglio, 17
30174 Venezia Mestre, Italy T +39 041 2397500 F +39 041 2397630
N. Iscrizione Reg. Imprese Venezia
C.F. e P.I. 04240010274

www.ovscorporate.it

Capitale sociale euro 290.923.470,00 i.v.





I risultati ad oggi conseguiti, le molteplici direttrici di crescita, il favorevole trend del mercato, uniti ad un contesto di costi delle materie prime ed energetici finalmente in calo, ci rendono confidenti per un 2023 con performance economiche e finanziarie in ulteriore crescita rispetto all'esercizio appena concluso.

Desideriamo ringraziare tutti gli stakeholder del Gruppo per il supporto dimostrato nel corso di quest'anno: i nostri azionisti per aver riposto fiducia nella strategia di OVS, i nostri collaboratori per il loro costante impegno, i partner e fornitori per la loro fattiva collaborazione.

Stefano Beraldo

Amministratore Delegato

OVS SpA

Sede legale: Via Terraglio, 17
30174 Venezia Mestre, Italy T +39 041 2397500 F +39 041 2397630
N. Iscrizione Reg. Imprese Venezia
C.F. e P.I. 04240010274

www.ovscorporate.it

Capitale sociale euro 290.923.470,00 i.v.

